

**TRANSPORTES SOUTO****Compra de suelo en Barberà del Vallès**

■ La compañía Transportes Souto ha adquirido 35.000 metros cuadrados de suelo industrial en Barberà del Vallès (Vallès Occidental) para instalar su nueva delegación en Barcelona. La empresa, que ha sido asesorada por la inmobiliaria Jones Lang LaSalle, invertirá 25 millones de euros en la operación.

**BODEGAS TOMÀS CUSINÉ****Inversión de un millón de euros para la ampliación en El Vilosell**

■ Tres años después de iniciar la primera aventura vinícola en solitario en las instalaciones de la cooperativa de El Vilosell (Garrigues), Tomàs Cusiné ha ampliado las instalaciones con una inversión de un millón de euros para tener mil metros cuadrados más de capacidad para sus crianzas. Con veinte años en el sector como copropietario de Celler de Cantonella, en la Poble de Cérvoles, y Castell del Remei, la bodega que lleva su nombre comercializará este año 160.000 botellas, de las que exporta un 70%. Un tercio de la exportación llega a Estados Unidos y el resto a Alemania, Suiza, Bélgica, Holanda, Gran Bretaña, Portugal y Francia. Informa R. Matas.

**FALTA DE INFORMACIÓN O DESACUERDO****El auditor de Liberto se niega a firmar sus cuentas**

La textil, que perdió 1,4 millones de euros en 2004, cerrará el ejercicio 2005 en números rojos.

**P.R.D. Barcelona**

Los accionistas de Buenos Liberto deberán volver a reunirse dentro de un mes, según explicó ayer el consejero delegado de la textil, Josep Peñalver. El pasado martes, las cuentas del ejercicio 2005 de la compañía de Vidreres (La Selva) no pudieron ser aprobadas porque los auditores (la empresa barcelonesa Gtac) se

**APUESTA EXTERIOR**

LA FIRMA TRABAJA AHORA EN LA PLANIFICACIÓN PRODUCTIVA DE GUAYANA

**Iber-Geo busca el desarrollo rural sostenible**

La consultora catalana es especialista en licitaciones con fondos internacionales y mediadora en proyectos.

**IGNASI PUJOL. Barcelona**

Iber-Geo nació en 1999 de la mano de un grupo de consultores escindidos de la consultora canadiense Geomar, después de que ésta consolidara su actividad en Latinoamérica. De esta forma surgió la firma catalana, que quería establecerse en ese mercado.

No obstante, la firma se ahogó al querer abarcar muchos ámbitos –como el de urbanismo–, alejándose de su experiencia en proyectos de desarrollo rural. “Diversificamos demasiado”, explica el responsable de proyectos de Iber-Geo International, Xavier Ferrer. De este modo, la compañía decidió centrarse su área fuerte: el desarrollo rural sostenible a través de estructuras de cadenas pro-

La firma ha participado en proyectos de



Judith Muntal y Xavier Ferrer, en su oficina del Passeig de Gràcia.

**Misión comercial a Washington**

Los representantes de Iber-Geo han vuelto recientemente de una misión comercial a Washington (EEUU). En la visita se ha hecho entrega de una aportación de un millón de euros del Govern

su desarrollo internacional, especialmente a partir de licitaciones internacionales. La empresa facturó 340.000 euros el año pasado y en el presente ejercicio esperan situarse sobre el millón de euros, según Ferrer y Judith Muntal, responsable de relaciones internacionales. En 2001 crearon Iber-Geo Canadá, una empresa con sede en Montreal, con el objetivo